

고학봉 前 부사장



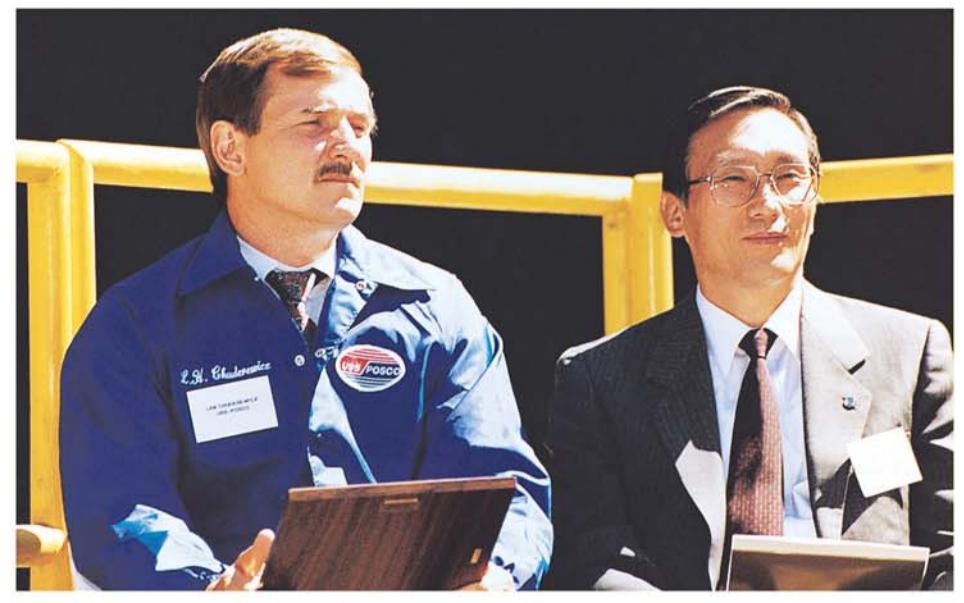
1982년 9월 광양제철소 건설본부 앞에서 고학봉 경영정책실 부장, 유상부 건설부장, 김영태 경제기획원 투자심사국장, 심민보 상무이사(원쪽부터)가 기념촬영을 하고 있다.

포스코가 창립 50주년 기념사업의 일환으로 '남기고 싶은 이야기'를 연재합니다. 포스코 창립과 건설, 조업 그리고 성장에 직·간접적으로 참여하거나 도움을 준 창업세대를 비롯한 대내외 인사들의 생생한 이야기를 통해 포스코의 참된 역사를 되돌아보고 교훈으로 삼고자 합니다. 포스코 창립에서 현재에 이르기까지 자가회생과 불굴의 정신으로 고난과 역경을 극복해낸 대내외 인사들의 활약상에 여러분의 많은 관심을 부탁드립니다.

〈편집실〉



1981년 말 광양만이 제2제철소 건설 입지로 최종 확정된 후, 고학봉 당시 경영정책실 부장(가운데) 박태준 회장(오른쪽), 심재강 부정(왼쪽)과 함께 부지를 둘러보고 있다.



고학봉 전 부사장(오른쪽)은 1992년 미국 UPI에 수석부사장으로 파견되었다. 그 당시는 한미 간 무역마찰이 심화되어 UPI가 몸을 잃고 있던 시기였다. 당시 UPI의 파트너사인 USX측의 Chuderewicz 사장(왼쪽)은 노조원 그리고 임직원들과 힘을 모아 주 정부, 중앙정부, 백악관에 청원서를 제출하여 무피해 판정을 이끌어냈다.

“초기요원들은 국가 기간산업 떠받친다는 사명감 하나로 기본에 철저했다”



고학봉 전 부사장은 “포스코의 성공이 어떻게 가능했는지 초기 설립 단계로 돌아가 성찰해 본다면 국민적 신뢰와 함께 경쟁력도 회복할 수 있을 것이다. 오늘날의 모든 임직원들이 포스코는 국가경제를 떠받치는 기간산업이며 이의 선량한 관리자임을 잊지 말아달라”고 당부했다.

“박태준 회장은 국내 경제가 어려울 때에는 그간 축적해 놓은 자금력을 활용해 대규모 신규 투자 계획을 마련하기도 하며 내수경기 활성화에 기여했습니다. 그러나 불요불급한 투자는 일체 허용하지 않는다는 원칙으로 이러한 업무를 수행하느라 모두가 한 마음으로 불철주야 일했습니다. 그때 함께 고생한 최광웅 전 부사장은 비록 하루에 조은구 전 과장, 신성수 전 실장 등 여려 동료들의 노고를 잊을 수 없습니다.”

1970년대, 매월 열리는 포항제철의 월례 사운영회에서는 항상 참석자 모두를 긴장시켰다. 박태준 사장이 직접 주재하는 이 회의에는 전 간부사원이 참석했고 회사 경영의 어느 부문에서 어떤 질문이나 올지 모르는 상황에서 간부들은 온갖 현황이 기록된 두툼한 자료파일을 들고 숨을 죽여야 했다. 회의는 철강제동부, 심사분석, 건설공정에 대한 보고 순으로 진행되었다. 철강제동부 보고는 기획실 조사통계과의 끝이었다.

“저는 기획실 조사과장으로 일하며 3년여 동안 한 번도 빠지지 않고 사운영회에서 철강경제동향을 보고했습니다. 박태준 사장은 국내외 철강 경제동향, 세계 철강업에 대한 이해와 향후 전망 등의 내용을 담은 이 보고를 건설과 조업에 전력을 기울이던 간부들을 위한 교육의 기회로 활용했다고 생각합니다.”

고학봉 전 부사장은 1969년 2월 1일 포항제철에 입사했다. 그는 1968년 서울대 행정대학원 졸업을 앞두고 조교로 교수수업 중이었다. 고전 부사장은 당시 동대학원에서 수학한 과정, 최정렬 등 몇몇 선배들의 권유로 그해 가을부터 포항제철 인사행정제도 연구위원회에서 회사의 기초적인 제도와 체계를 수립하는 일에 참여했다.

“당시는 정부가 수 차례에 걸쳐 경제개발 5개년 계획을 수립하고 추진하던 때였습니다. 그렇기에 앞으로 우리나라 경제가 주도하는 체제로 갈 것이며 그 중 중화학공업의 발전이 그 기반이 되리라 생각했어요. 특히 철강은 모든 산업에서 가장 기초가 되는 소재이고, 철강공업이야말로 핵심산업이라는 생각이 들어 포항제철에 몸을 담기로 결정했습니다.”

“입사 후 KISA에 의한 제철소 건설 계획이 무산되고, 대일청구권자금을 종잣돈으로 하는 제철소 건설 계획이 추진되고 있었어요. 당시 대일청구권자금 전용에 대해 정부 내에서도 논란이 많았던 것으로 알고 있습니다. 예컨대 대일청구권자금을 농업근대화를 위해 농기계 구매 등의 목적으로 사용하는 것보다는 기초산업에 투자하여 경제발전의 기반을 마련하는 것이 장기적으로나 국가적으로 더욱 바람직하다고 판단했겠지요. 그래서 포항제철은 설립 목적, 투자자금, 사업 내용, 조직, 인사등 모든 면에서 강력한 공공성을 가지고 출발했다고 보아야 합니다. 회사의 설립 초기부터 사명감, 근검절약, 근무윤리, 철두철미한 일처리, 투자의 타당성, 인사의 공정성 등 모든 면에서 기본에 충실했던 것은 이러한 배경에서 기인한 것입니다.”

그는 독일 정부의 인재교육 프로그램(CDG)에 지원, 선발되어 독일 연수를 다녀오기도 했다. 1972년 독일로 떠난 그는 자멘스, 만네스만등 독일 산업체를 둘러보고 유럽 철강업계의 기술 및 서구문화를 체험하며 1년여의 시간을 보냈다.

“개인적으로 크게 성장한 기회였습니다. 귀국할 때가 되어서는 안목이 달라져 있음을 스스로 느낄 수가 있었어요. 그때 보고 느끼고 익힌 많은 것들이 이후 기획 등 여러 분야의 업무를 맡아 하는 데 큰 도움이 되었습니다.”

기획실에서는 KDI(한국개발연구원)와의 공동 작업을 통해 ‘중장기 철강수요예측보고서’ 두 권을 냈다. 미시적(micro) 접근 방법과 거시적(macro) 접근 방법, 각 1권씩으로 된 이 보고서는 우리나라 최초의 체계적이고 과학적인 수요예측 자료로 매우 의미 있는 결과물이었다. 특히 사업성 검토의 가장 기초가 되는 시장(market)을 판단하기 위해서는 우리나라의 철강제철 수요를 파악하고 전망하는 일이 필수적인데, 당시 철강 수급에 대한 통계나 자료가 전무한 상황에 서 이는 매우 지난한 일이었다. 이후에는 회사의 설비

확장계획이나 신규 투자계획을 수립할 때마다 기획실에서 위 모델에 따라 자체적으로 수요예측 작업을 수행했다.

“우리나라 최초의 ‘한국철강통계편람’, ‘철강제품 분류기준’, ‘철강용어집’ 등의 편찬 역시 일개 부서가 수행하기에는 벅찬 일이었으나, 당시의 사정으로 볼 때 그런 일을 할 기반이 전무했으므로 기획실이 매년 이 작업에 매달려야 했어요. 뿐만 아니라 회사는 한국 철강협회 침입을 주도하기도 했어요. 동남아 철강협회, 국제철강협회 기업 등도 회사의 국제화 방침에 따라 기획실이 순차적으로 추진한 일이었지요. 이러한 일들은 우리나라 철강산업의 기반을 다지는 데 기초적으로 필요한 사람들을 염두에 두었습니다. 여타 부서도 마찬가지였겠지만, 그 당시 조사통계과는 얼마 되지 않는 인원으로 이러한 업무를 수행하느라 모두가 한 마음으로 불철주야 일했습니다. 그때 함께 고생한 최광웅 전 부사장은 비록 하루에 조은구 전 과장, 신성수 전 실장 등 여려 동료들의 노고를 잊을 수 없습니다.”

포스코 최초의 사사지 ‘포항제철 7년사’ 편찬

고전 부사장은 이듬해 신년사, 송년사를 준비하는 일로 밤을 지새운 적도 많았다. 1976년 들어서는 ‘포항제철 7년사’ 편찬이라는 과제가 부과되었다. “환경노 전 회장의 지침과 김철녕 실장의 지휘로 편찬 계획을 세우고 온갖 자료를 수집, 정리하는 일을 시작으로 작업에 들어갔습니다. 종합사와 부문사로 나누어, 부문사는 해당 부서장에게 집필을 의뢰했지만 다들 건설과 조업으로 바쁘다 보니 진작이 없었어요. 직접 찾아가서 읍소를 하기도 하고, 같이 집필을 하기도 하면서 원고를 취합했습니다. 종합사는 기술과 경영일반으로 나누어 기술 쪽은 유상부 전 회장이, 나머지는 제가 최종정리를 했어요. 수많은 필름과 사진자료는 당시 대공 홍보실장과 직원들이 잘 정리해 줬습니다. 또, 국내 최고의 사진작가로 알려진 김한용 씨를 삼고 초대해 모시기도 했어요. 그때 이 분이 제7차

집하곤 했다. 또, 기획실은 수요 산업별 발전에 따라 필요한 소재를 적시에 공급하기 위한 단위 공장별 투자계획, 신기술 적용을 위한 투자의 타당성 검토 업무 등을 중점적으로 수행하였다. 하나님의 예로, 전기강판 공장은 기술적으로 어려움이 많았고 오랜 기간 재무적인 부담이 커던 투자였으나 국내 산업 발전에 기여한 데서 이끌어냈다.

회사 설립목적에 맞게 맞춤형 투자 계획 수립 불惑 시 신규투자 확대에 내수경기 활성화

“박태준 사장은 국내 경제가 어려울 때에는 그간 축적해 놓은 자금력을 활용해 대규모 신규 투자 계획을 마련하기도 하며 내수경기 활성화에 기여했습니다. 그러나 불요불급한 투자는 일체 허용하지 않는다는 확고한 원칙이 있었지요. 기획실에서 근무하던 당시에는 주식부터 이듬해 설날까지 6개월간 집에서 거의 저녁을 먹어본 적이 없기도 했습니다. 모든 부서가 사정은 비슷했지만 동료 선배와 더불어 참으로 바쁘고 보람 있는 시기를 보냈습니다.”

그는 장기간의 기획실 근무를 마치고 3년간 뉴욕사무소에서 근무하며 글로벌 경제철강 정보수집, 미국 내 수요가방문, 도금강판 클리어 처리, 미국내 설비제작업체 관리 등 본사와의 협력 업무를 수행했다. 1981년 귀국 후에는 홍보실장, 경영정책실장으로 보임되었다가 1년간 사무자동화(Office Automation) 추진반을 맡기도 했다. 당시 박태준 회장은 PC, 팩스, 메모리 디스크 장치 등 사무자동화 기기가 개발되는 추세에 맞추어 페이퍼리스 오피스(Paperless Office)를 목표로 전사적으로 사무자동화 추진에 드라이브를 걸고 있었다. 포스코는 모든 간부사원을 대상으로 PC 교육과 시험을 도입하고 사무자동화 기기를 선정하는 한편, 원료부에 시범사무실도 설치하며 기초작업도 수행했다.

“1986년에는 판매담당 임원으로 보임되었다가 그 다음해부터는 비서실까지 관장하게 되었습니다. 그

는 투피스 캔은 우생 문제도 있으나 회사의 고도화된 박판 기술과 소재로 알루미늄 캔과의 경쟁에도 뒤지지 않을 정도의 투피스 캔을 만들어 보라고 지시하셨습니다. 포스코는 시기에 맞게 소재를 개발하는데 성공했지만, 정작 대형 캔 메이커들이 개발에 참여하지 않으려고 해 어려움을 겪었습니다. 그러던 중국 내의 한 중소기업이 투피스 캔 개발에 참여함으로써 88서울올림픽에 맞추어 스텔캔을 공급할 수 있었습니다.”

고전 부사장은 입사 후 인사부에서 첫 보좌를 맡았던 경험이 있었다. 후날 비서실에서 간부 인사를 담당하면서 그는 새삼스럽게 박태준 회장의 인사(人事)가 얼마나 공정하고 철저한지를 알게 되었다고 말했다. 포항제철은 간부인사를 비서실에서 따로 관리하여, 비서실 간부인사과가 계열사 임원을 포함한 간부 및 임원들의 인사기록을 관리하고 있었다.

“박태준 회장이 기록 이상의 많은 정보를 가지고 적재적소 배치, 신상팔벌, 경력관리 원칙에 따라 엄정하고 공정하게 인력 자원을 활용하는 것을 보고 많은 것을 배웠습니다. 오늘날의 포스코가 국내외에서 최고의 기업으로 자리매김하게 된 배경에도 이 같은 탁월한 인사관리가 있었다고 확신합니다.”

1992년 8월, 그는 미국 USX와 50:50으로 합작 부지한 UPI에 수석부사장으로 파견되었다. 그때는 한미 철강업계간에 무역마찰이 심화되어 양국 철강협력의 상징과도 같은 UPI가 몸을 잃고 있던 시기였다.

“UPI의 주주인 USX는 미국 철강업을 대표하여 한국산 열연코일의 수입을 금지하려고 총력을 다하고 있었습니다. 그러나 USX와는 독립적으로 UPI의 사장과 노조, 그리고 임직원들이 한마음으로 주정부, 중앙정부, 백악관 등에 청원서를 제출하고 위원회에 출석하는 등의 노력을 기울여 무피해 판정을 받고 위기를 극복할 수 있었습니다. 당시 USX측 UPI 사장을 맡고 있었던 Chuderewicz 사장이 자신의 직위를 잊을 수 있는 위험까지 무릅쓰며 UPI의 생존을 위해 전력 투구하는 모습을 보고 큰 감동을 받았습니다.”

포스코건설서 인천 송도 신도시 건설 보람

1994년 김민제 회장이 취임한 후 건설, 엔지ニア링 부문과 거양개발 등을 통합한 포스코개발(現 포스코 건설)이 출범하였다. 그는 해외사업 부문의 대표이사로 부임해 손근석 초대회장, 박득표 전 회장과 함께 많은 프로젝트를 수행하며 포스코개발이 종합건설회사로서의 사업구조와 체계를 갖추는 데 크게 기여했다. 고전 부사장은 당시 수행했던 많은 프로젝트中最 가장 기억에 남는 것 중 하나가 인천 송도 신도시 건설 프로젝트였다고 회고했다.

“10여년 전만 해도 허허벌판 매립지였던 송도가 포스코건설이 개발한 비즈니스 신도시를 중심으로 오늘날의 모습을 갖추게 된 것을 보면 감회가 새롭습니다. 당시 인천시가 매립 중이던 부지 일부를 미국의 개발업체 게일(Gale)사가 매입하고, 건설 파트너로 포스코건설을 초대했습니다. 신도시 마스터플랜을 보고 있었습니다. 그러나 USX와는 독립적으로 모델을 만들기 위해 이 프로젝트에 참여하기로 결정했는데, 그 후 여러가지로 어려운 고비가 많았습니다. 하지만 송도 신도시 프로젝트를 수행하면서 포스코건설은 대형 프로젝트 수행 경험과 기술력을 크게 확대하였고 대내외 위상도 제고할 수 있었습니다. 뿐만 아니라, 이를 계기로 베트남 신도시 건설을 비롯해 국내외 대형 프로젝트를 추가로 수주하는 데 도움이 되었으니 돈으로만 환산할 수 없는 성과를 거뒀다고 생각합니다.”

인터뷰를 마무리하면서 고전 부사장은 포스코가 설립 당시의 목적, 추구하는 가치와 사명의식, 그리고 기본에 충실했으면 보다 내실 있는 자원의 배분과 경영을 할 수 있었을 것이라고 말했다.

“포스코의 성공이 어떻게 가능했는지를 초기의 설립 정신으로 돌아가 성찰해 본다면 국민적 신뢰와 함께 경쟁력도 회복할 수 있을 것입니다. 오늘날의 임직원 모두는 포스코가 많은 이익을 추구하는 기업이라기보다는 국가경제를 떠받치는 기간산업(basic industry)이며 이의 선량한 관리자임을 잊지 말기를 당부합니다.”

우재우(시인·작가)

고학봉 전 부사장 주요 경력

1941	함남 출생
1964	서울대 법학과 졸업
1969	서울대 행정대학원 석사
1969	포스코 입사
	총무부 인사과, 사장실 비서과, 기획실 기획총괄과
	기획실 투자기획과장, 조사통계과장, 기획조사과장, 경영정책실 경영조사과장, 차장
	뉴욕사무소장
	경영정책부장, 기획조사실장, 홍보실장
1995	수출부 차장
1998	포항공대 감사
2002	환경재단 자문위원
2005	송도신도시 개발유한회사(GI) 상임고문
2006	원동문화개발기구(SI) 이사
2010	아름다운동행 이사
상훈	상공부장관 표창
1991	상공부 장관 표창
1998	산업포장

국가기간산업 · 경제발전에 기여할 수 있으리라 생각해 입사

회사설립 목적에 맞는 투자 우선하는 사업계획 수립

기획 · 판매 · 해외사업 · 홍보 등에서 포스코웨이 만드는데 일조

를 배경으로 한 동해의 일출 장면, 역동적인 조업 장면, 거대한 설비의 모습 등 좋은 사진을 많이 남겨주었습니다. 펙스도 이때도 없던 시절이라 부문별 원고가 완성되는 대로 서울로 가지고 올라가 밤새 전문가의 교정을 받은 후 빨갛게 수정된 원고를 들고 새벽에 포항으로 가져오기를 수없이 되풀이해야 했습니다. 결국 박태준 사장으로부터 ‘포항제철 7년사’라는 제작(題字)을 받아 편찬을 완료했어요. 포항 철강제철 7년사에는 저는 박태준 회장의 경영철학과 방침을 그 누구보다 가까이에서 체험할 수 있었습니다. 모든 제조업이 그러하듯 박태준 회장은 초창기부터 판매 우선 경영방침 하에서 시장에 부응하는 제품 및 서비스를 제공하고 품질 및 가격경쟁력 확보에 주력했습니다. 수요가가 필요로 하는 맞춤형 마케팅을 제공한 것입니다. 박 회장은 ‘국내 시장이 빛반침 되어야 판매와 조업이 인정되어 국제적으로 불황이 닥쳐도 흔들리지 않는 경영을 할 수 있다’며 국내 수요기반을 확보할 것을 강조했습니다.”

이 시기에 고전 부사장에게 세 가지 과제가 떨어졌습니다. 첫째, 대리점을 가공설비를 갖춘 스텔服务业센터로 전환하라는 것, 둘째 대일 수출 전용선을 투입하라는 것, 셋째 88서울올림픽 전까지 투피스 스텔캔을 개발하여 생산하는 것입니다.

“당시 포항제철 제품을 판매하는 대리점은 회사의 제품을 받아 그대로 수요가에게 판매하곤 했었습니다. 특히 냉연제품의 생산 확대에 맞춰 수요가에게 용도에 맞는 가공서비스까지 제공하여 제품을 공급할 수 있는 판매점으로 바꾸는 것이 선호